

ЧИ ГОТОВА ВАША КОМПАНІЯ ДО ЕКСПОРТУ?

10 кроків самоперевірки перед подачею заяви на дозвіл ДСЕК за спрощеною процедурою — Постанова №875, механізм Drone Deal. Кожен незакритий пункт — зупинка перед подачею.

☐ **01 Реєстрація в ДСЕК**

Ви зареєстровані як суб'єкт міжнародних передач товарів.

☐ **02 Ідентифікація товару / технології**

Класифіковано за номенклатурою: військове чи подвійне призначення.

☐ **03 ВФСЕК створена й атестована**

Внутрішньофірмова служба експортного контролю пройшла атестацію.

☐ **04 Повноваження КМУ або виняток**

Ви виробник + виконавець держконтракту / у реєстрі → виняток. Або отримали повноваження.

☐ **05 Контрагент чистий**

Покупець, UBO, посередники, дочірні — не під санкціями, без зв'язку з державою-агресором.

☐ **06 Гарантії імпортера наявні**

Є державні гарантії імпортера та сертифікат кінцевого споживача.

☐ **07 Товар не критичний**

Його немає в переліку критичних товарів.

☐ **08 Потреби оборони закриті**

Немає наміру держзамовника закупити — або є письмові гарантії постачання для ЗСУ.

☐ **09 Країна у Drone Deal**

Країна-імпортер входить до переліку держав-партнерів.

☐ **10 Економіка платежу прийнятна**

Збір 20 % / 30 % закладено у фінансову модель контракту.

ЗБІР 20 % — товари · 30 % — комплектуючі. Мінімальний контракт для товарів — від **15 млн грн** (≈ 293 тис. €). Підтвердження оплати подається разом із заявою, до рішення ДСЕК.

НЕ ВПЕВНЕНІ ХОЧА Б В ОДНОМУ ПУНКТІ?

Wiseboard закриває під ключ те, що перевіряє покупець та інвестор: реєстрацію й атестацію ВФСЕК, класифікацію товару, чисту транскордонну структуру та експортний контракт із закладеними ризиками.

ПІДГОТУВАТИ КОМПАНІЮ →

defense.wiseboard.me/ua/blog/export-fast-track-drone-deal